

Warszawa, dnia 14.05.2013

DPK

MG
IGOR
PUBLIKACJA
w MINISTERSTWIE ZDROWIA
Igor Radzewicz-Winnicki

Minister Zdrowia

Szp.P. Bartosz Arłukowicz

2013 -05- 20

Ministerstwo Zdrowia,

ul. Miodowa 15,

00-952 Warszawa

PKR
PKW
h

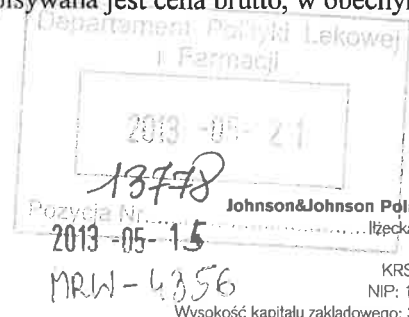
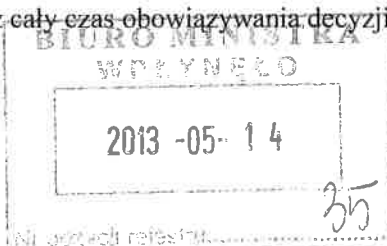
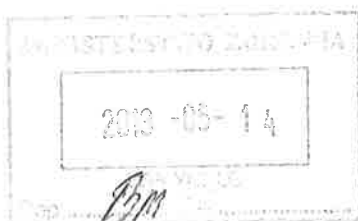
Szanowny Panie Ministrze,

W związku z przedstawieniem do konsultacji społecznych „Projektu założeń do projektu ustawy o zmianie ustawy o refundacji leków, środków spożywczych specjalnego przeznaczenia żywieniowego oraz wyrobów medycznych i niektórych innych ustaw” w imieniu Johnson & Johnson Poland sp. z o.o. pragnę zgłosić uwagi do ww. projektu w kontekście zmian proponowanych przez Pana Ministra w punkcie 3.4. projektu.

Szczególnie ważnym w obecnej sytuacji zapowiedzianej przez rząd zmiany stawki podatku VAT na wyroby medyczne, wydaje się takie zmodyfikowanie brzmienia ustawy refundacyjnej, w zakresie definicji „urzędowej ceny zbytu” produktów refundowanych, by możliwym było określenie tej ceny w decyzji o refundacji produktu jako składowej: ceny netto (zapropionowanej – zgodnie z procedurą określoną w ustawie refundacyjnej – we wniosku o objęcie produktu refundacją i negocjowanej po złożeniu tego wniosku) oraz aktualnie obowiązującej stawki VAT.

Pozwoliłoby to zniwelować ryzyko poniesienia kosztów takiej zmiany zarówno przez producentów produktów (w przypadku podwyższenia stawki VAT), jak i przez płatnika (w przypadku możliwego przecież obniżenia stawki VAT) i w ten sposób zapobiegłoby niepewności po obu stronach.

Jednocześnie taka zmiana zapewniłaby transparentność oraz pewność systemu negocjowania cen w sytuacji, gdy negocjowaną ceną jest cena netto, a w decyzji wpisywana jest cena brutto, w obecnym stanie prawnym - stała przez cały czas obowiązywania decyzji.



W przypadku utrzymania aktualnie obowiązującego zapisu i zmiany stawki VAT doszłoby do sytuacji, gdy egzekwowana byłaby cena inna, niż negocjowana z przedstawicielami Ministra Zdrowia. Obecnie urzędowa cena zbytu negocjowana jest na okres 2 lat, przy założeniu aktualnie obowiązującej stawki VAT. Wprowadzenie nowej stawki w trakcie obowiązywania decyzji zmienia negocjowaną cenę zbytu netto, bez zgody adresata decyzji, co stoi w sprzeczności z zasadami postępowania administracyjnego.

Z wyrazami szacunku



Szymon Kawalko

Business Unit Manager LifeScan Poland

Johnson & Johnson Poland sp. z o.o.